お金を残す歯科医院経営の極意!

ご自身の歯科医院の経営数値をご存じですか

日　時

2017年7月22日(土) 13:00〜17:30
2017年7月23日(日) 9:00〜16:30

会　場

株式会社モリタ 東京本社　セミナールーム
東京都台東区上野2-11-15

定　員

10組(20名) ※ご同伴者様は参加無料（1名様）
※定員になり次第締め切ります。

※お二人一組でのお申込です。ご夫婦または事務長、税理士等
確定申告業務に携わる方とのご参加をお願いします。
※1名様のご参加でも参加費は変わりません。

参加費

5月19日(月)まで
友の会会員本人限定早期割引……**75,600円**(税込)
モリタ友の会　会員(本人)……**86,400円**(税込)
未　入　会……**97,200円**(税込)

※参加費には7/22の懇親会費、7/23の昼食代が含まれます。
※参加費は、セミナー受付確認の返信文到着後、1週間以内にお振込み下さい。
(開催日当日まで2週間未満のお申込の場合には、速やかにご入金ください。
※振込み確認を持ちまして正式な参加受付完了とさせていただきます。
※7月13日(木)以降のキャンセルによる参加費の返金は致しかねますので
予めご了承ください。

ご持参品

①ノートパソコン(参加1組につき1台)
※動作環境：Excel 2007以降がインストールされている事
②決算書コピー

対　象

歯科医師　モリタ開業ユーザー限定
（モリタを通じて開業いただいた先生）

振込先

申込み受付後、セミナー受付確認の返信文に
お振込み情報の詳細を明記させて頂きます。

お申込み

参加申込書をFAX送信願います。 → モリタよりセミナー受付確認の返送をいたします。 → 参加費用をお振込みください。

※参加証は開催日約２週間前に送付いたします。
※セミナー受付確認の返送が、お申込み後、数日内（特別休暇を除く）に届かない際は、ご連絡ください。
※お電話での申込みは受付しておりません。FAXまたはWEBよりお申込みください。

お問合せ

株式会社モリタ 東京本社セミナー係
TEL 03-3834-6164　FAX 03-3834-4076
受付時間　9時〜17時（土･日･祝祭日除く）
主催 モリタ友の会

携帯電話･スマートフォンからもお申込みいただけます。

Webでのお申し込みやモリタ友の会入会募集情報のご確認はwww.dental-plaza.com をご利用ください。

参加申込書　**お金を残す歯科医院経営の極意!**　—参加申込書—　東京開催　2017年7月22日(土)13:00〜17:30・7月23日(日)9:00〜16:30

（ふりがな）
① お名前
※お二人1組でのお申込みです。

（ふりがな）
② お名前
いずれかに☑を記入してください。
□ 配偶者　□ 事務長　□ 税理士
□ その他(　　)

（ふりがな）
医 院 名
お勤め先

ご案内の送付先
〒
□ 医院
□ ご自宅

TEL　　FAX
当日の緊急連絡先TEL

お出入りのディーラー　※支店･営業所名までご記入ください。
支　店
営業所
TEL
※電話番号も必ずご記入ください。

□ モリタ友の会 会員
（本人・院長）が会員
※どちらかに○をつけてください。
会員No.
□ 未入会
※モリタ友の会会員を選択され、入会手続きがまだの方は自動的に2017年入会手続きをいたします。

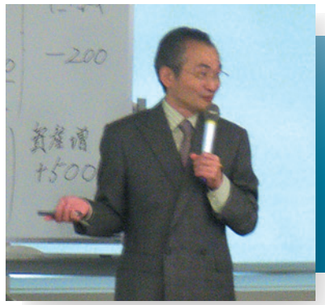
セミナー参加申込と同時にモリタ友の会に入会される場合☑印を記入してください。
□ 一 般 会 員　年会費 8,640円(税込)
□ 勤務医会員　年会費 3,240円(税込)
□ 歯科技工士会員　年会費 3,240円(税込)
□ 歯科衛生士会員　年会費 3,240円(税込)
□2018年度からの自動更新はしない。
※友の会年会費はお出入りのディーラーからのご請求になりますので参加費と一緒にお振込みいただく必要はございません。
※募集期間:2017年2月1日〜2017年11月30日　会員資格:2017年4月1日〜2018年3月31日(1年毎更新制)

ご記入いただいたお申し込み情報は、モリタ個人情報収集方針に準じ厳密に取り扱いいたします。
FAX 03-3834-4076
※送信時うらおもてをお確かめください。　携帯電話･スマートフォンからもお申込みいただけます。

PUB.NO.M299.2565.1.000.1704.9,600S.IO/ZU

友の会セミナーに関する注意事項は　www.dental-plaza.com/rule/semi.html に掲載しております。

MORITA



お金を残す歯科医院経営の極意!

ご自身の歯科医院の経営数値をご存じですか

＜モリタ開業ユーザー様限定＞
基礎徹底　2日間コース

2017年7月22日(土)13:00〜17:30
2017年7月23日(日)9:00〜16:30

エクセルソフトで夢実現を超加速するヴィジュアル財務

お金を残す歯科医院経営の極意！

ご自身の歯科医院の経営数値をご存じですか

院長先生の仕事は、実行することを決定し、その予算を決めて手当てすること、と分かっていても迷いませんか？
医院にいくらお金が入ってきて、いくら出て行くのか、いくら残るのかさえ解らないのにと思っていませんか？
今までにも売り上げ目標を決めて達成できたのに、なぜか思ったほどキャッシュが残らなかったという経験はありませんか？

でも、誰に何を聞けばいいのでしょうか？

このセミナーでは、現役歯科医師が院長のため開発したソフトを使って、
一から医院のお金の流れをシミュレーションします。
参加し終わった後から、早速実践できる

即戦型のセミナーです！

ユニットの入れ替えは？
毎月の売上？
設備投資は？
なぜ医院にお金が残らないのか？
医院規模にあう人件費は？
税理士さんに任せっきりにしていませんか？
リニューアルは？

セミナー内容

7月22日(土)『1日目』
13:00〜17:30　レクチャー及びPCによるシミュレーション
17:30〜19:00　懇親会（任意参加）

7月23日(日)『2日目』
9:00〜12:00　レクチャー及びPCによるシミュレーション
〈昼食 60分〉
13:00〜16:30　セミナー総括、質疑応答

講師

埼玉県春日部市開業
内田 格誠先生

1980年　福岡県立九州歯科大学卒
1980年　都内歯科医院　分院長
1982年　同院埼玉分院長
1996年　春日部市にて内田歯科医院を開設
2000年　医療法人に改組
2003年　和仁達也氏のキャッシュフローと出会う

◆ 内田歯科医院のご案内 ◆
http://uchida-shika.com/

参加特典

①内田先生が制作された「シミュレーションソフト」
②内田先生著書「ゲーム感覚で医院の数字に強くなる」
の2点を進呈いたします。

内田先生からの40の質問

1	開業時に夢見たとおりの人生設計が進められていらっしゃいますか	
2	院内スタッフに、お金の話をしていますか	
3	どれくらいまでなら院内スタッフの給料を上げられると思いますか	
4	医院のどのような数字を院内スタッフに公開していますか	
5	ご自身の歯科医院経営の実態を把握していますか	
6	医院の毎月の売上は把握していらっしゃいますか	
7	毎月の利益額は把握していらっしゃいますか	
8	毎月の実際に自由に使える金額も解っていますか	
9	売上が５％下がったら医院の利益は半分になるとご存知ですか	
10	そして院長先生が自由に使えるお金はなくなると知っていますか	
11	毎月最低どれだけ売り上げないと余裕資金が出ないかを把握していますか	
12	一日平均何人の患者さんが来れば採算が取れるかをご存知ですか	
13	毎日、もう一人患者さんを呼びこめたら月に１０万円残ると知っていますか	
14	毎日、２人の患者さんが増えたら月に２０万円残るとスタッフも解っていますか	
15	自費診療で値上げをするとそれだけ利益が増えると知っていますか	
16	今は大変な時期だから『投資は控えて』と思っていませんか	
17	設備投資をするタイミングはどのように決定していますか	
18	銀行はあなたに喜んで融資をしてくれますか	
19	健康保険の診療報酬は増額されると思いますか	
20	保険診療だけで今後も診療を続けるにはどうしたら良いでしょうか	
21	適切な自由診療の価格設定法をご存知でしょうか	
22	自由診療の位置付けはどのようにお考えでしょうか	
23	自由診療の価格戦略はしっかり検討をしていますか	
24	5 年後、10 年後の経営状態を表現出来ますか	
25	又、その時の資産はどうなっていると思いますか	
26	個人医院と医療法人の経営手法の違いをご存知ですか	
27	あなたはどのような税理士と組んでいますか	
28	税理士とは何を話し合っていますか	
29	税理士と医院経営改善の共通認識は出来ていますか	
30	あなたは、医院の利益の何％を納税していますか	
31	資産と負債は理解していますか	
32	減価償却費は理解できていますか	
33	減価償却費の理解が資産形成に大きく響くと解っていますか	
34	あなたの歯科医院の運用利回りは何％ですか	
35	ライフプランニングを定期的に家族と話し合っていますか	
36	先生自身は医院のお金の流れを説明できますか	
37	何年後にいくらのお金を残すつもりですか	
38	老後資金はどのように準備しますか	
39	院長報酬をどのように決めていますか	
40	資産運用はできていますか	

上記質問の半分以上に即答が出来なかった先生は、本セミナーへ是非ご参加ください。　内田 格誠