

# 新感覚歯科医院開業セミナー

## ～成功の定義 そしてそれを叶える～

本セミナーは、ご講師の田中陽平先生と医療コンサルタントの対談形式による参加型のセミナーです。聞いているだけのHow to形式ではなく、自発的にご自身の開業をより具体的にイメージして頂きます。

【前半】

開業5大ポイントの  
考え方を対談

開業5年間で様々な思考の変化があった田中先生が5大ポイントについて本音を公開。またコンサルタント大谷様から、開業後の成功と失敗の傾向を踏まえ解説。

- 1 医院、院長のコンセプト
  - 2 建物、土地
  - 3 器材
  - 4 人材
  - 5 資金
- 開業に重要な5大ポイント

【後半】

開業のお悩み  
一問一答!!

事前に受講される先生方から頂いた質問に対して、ご自身の経験をふまえて田中先生が本気で答えます!!  
また傾向分析として医療コンサルタント大谷様より解説。  
開業を控えている他の先生方の疑問も知ることが出来るので、自分の状況や考えと比較ができ、より開業の考え方を具体的にすよい機会です。

開催日時

2017年10月22日(日)  
10:00 ~ 15:30

開催場所

株式会社モリタ 名古屋支店  
4Fセミナールーム

〒464-0075 名古屋市中千種区内山3丁目30-9  
nonoha千種4F TEL 052-741-5461



駐車場はございませんので、お車で越しの方は周辺のコインパーキングへの駐車をお願いいたします。

講師



たなか歯科クリニック院長

田中 陽平 先生

2003年3月 愛知学院大学歯学部卒業  
2009年8月 愛知県弥富市  
たなか歯科クリニック開院

“質の高い医療と長期管理”という医療理念を軸に地域密着医療を目指し、現在患者様はもちろんスタッフからも愛される歯科医院を実現。その明確な経営理念、大胆な手法は若き歯科医師達に大きな影響を与え、開業前後の歯科医師からの相談が後を絶たない。また独自の勉強会を主催するなど若き医療人の育成にも力を入れている。

東海ストラテジックマネジメント

代表 大谷 武史

医療シニアコンサルタント  
愛知淑徳大学非常勤講師



難易度の高い小売業のマネージャー、外食産業の上場企業にて経営企画室で様々なプロジェクトの目標達成を経験。また会計事務所にて財務と医療コンサルの経験を積み現事業を創業。他業種のノウハウを医療現場と医療経営に置き換えて開業後のコンサルティンクをメインに活動。集患のマーケティング事業と人材育成事業の二事業を展開し“特徴化と組織育成”で課題解決をしている。開業後の多くの先生方の成功や失敗のノウハウを活かした開業支援事業も実施している。また、愛知淑徳大学のビジネス学科で非常勤講師として次世代の成長支援に挑戦している。

定員

30名

参加費

無料

モリタ戦略商品紹介

セミナー後半に弊社、社員より戦略商品のご紹介をさせていただきます。

お問合せ

株式会社モリタ 名古屋支店 〒464-0075 名古屋市中千種区内山3丁目30-9 nonoha千種4F TEL 052-741-5461 FAX 052-741-5460 受付時間:9時~17時(土曜・日曜・祝祭日除く)

ご参加される場合は、必ず事前に参加申込書をご提出ください。

参加申込書

新感覚歯科医院開業セミナー ~成功の定義 そしてそれを叶える~ 名古屋 開催日 2017年10月22日

(ふりがな)	ご出身大学	ご卒業年度
お名前		

〒

ご住所 ※当日連絡のつく電話番号をご記入ください

ご連絡先TEL

モリタ担当者	お出入りのディーラー ※支店・営業所名までご記入ください。	支店営業所
--------	-------------------------------	-------

お申込みFAX

052-741-5460

※返信時うらおもてをお確かめください。

ご記入いただいたお申し込み情報は、モリタ個人情報収集方針に準じて厳密に取り扱いたします。