

「歯科医院の開業とその後の経営」

～事業計画のたてかたと資金調達について～

日時 2019.2.17 (日) 11:00～15:00 定員 30名

※配偶者の方の同席（無料）大歓迎です。
※セミナーは開催定員に達しない場合は中止することがございますので予めご了承ください。

場所 732-0821 広島市南区大須賀町13-9A 101イ広島 082-909-2609
TKPガーデンシティPREMIUM広島駅前 カナルルーム7B

※お車でご来場される方は近隣の有料駐車場をご利用ください。

参加費 5,000円 (税込) ※恐れ入りますが事前のご入金をお願いいたします。
振込先：広島銀行 本川支店 普通 670961 (株)モリタ広島支店
※振込手数料は振込側ご負担をお願いいたします。
※お振込みの控えをもちまして、領収書に代えさせていただきます。



略歴

昭和61.3岡山大学歯学部卒
平成2.3岡山大学大学院歯学研究科卒
平成4.6オリーブ歯科開業
平成7.3医療法人オリーブ設立

現在

株式会社アスペック代表取締役/医療法人オリーブ
顧問 / 歯学博士/広島大学歯学部客員講師 /
岡山大学歯学部臨床教授 / 研修指導医

株式会社アスペック代表取締役

小林充治先生

今回は事業計画の作成方法を具体的にご披露したいと思います。開業するにあたって一番重要な項目は資金調達です。先に開業場所を決めてから資金調達を考えられる先生が多く見受けられます。しかし、ご自身の財力（借金できる力も含めて）を把握してありますか？

なんとかなると考えているのなら、甘いと言わざるをえません。もとより、大学及び勤務先にて、銀行交渉の仕方を教えてもらってはいないはず。身近に経営者の方がいらっしゃれば、いろいろアドバイスをしてもらえと思いますが、利害関係が生じる方からの金融機関の紹介は先生方にとって、ほぼ言われるままにされるというのが実態であろうかと思えます。

そこで、今回はご縁があって当地広島銀行の医療専門アドバイザーの方をお招きすることができました。そこで、現状の借り入れに関する基礎知識を紹介していただきます。

資金調達の知恵があるのと無いのでは、開業後の経営がかなり変わります。実際の例を交えながら解説していきたいと考えております。

特別ゲスト

株式会社広島銀行
法人営業部 金融サービス室 医療関連担当
マネージャー
有村 俊一様



開業における「銀行融資相談ポイント」
・融資相談時に押さえておきたいポイント
・金融機関の選び方
についてアドバイスいたします。

お問合せ 株式会社モリタ 広島支店 セミナー担当 小川・川本 TEL:082-291-3531 FAX:082-292-7109

参加申込書 ご参加される場合は、必ず事前に参加申込書をご提出ください。

●ご記入いただいたお申込み情報は、モリタ個人情報収集方針に準じ厳密に取り扱いたします。
<https://www.dental-plaza.com/policy/>

「歯科医院の開業とその後の経営」～事業計画のたてかたと資金調達について～

開催日 2019年2月17日 (日)

(ふりがな)
お名前

One To One Club 会員
 配偶者同席有
※会員の方はチェックを記入してください。

(ふりがな)
勤務先名

〒

参加証の
送付先

ご勤務先 ご自宅
※どちらかにチェックを記入してください。

TEL

当日の
緊急連絡先TEL
お出入りの
ディーラー

開業支援コンテンツOne To One Clubに入会される方はチェックを記入してください。 入会 (ご登録・ご利用無料)
※当日に入会の手続きをさせていただきます。

お申込みは、Webまたは
FAXにてお願いいたします。

セミナーのお申込みやモリタ友の会入会募集情報のご確認はwww.dental-plaza.com をご利用ください。

お申込み
WEB

お申込み
FAX

<http://seminar.dental-plaza.com>

082-292-7109 ※送信時うらおもてをお確かめください。